

Anuncio de resultados del primer trimestre de 2015

7 de mayo de 2015

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayos y certificación, presenta hoy los resultados correspondientes al primer trimestre ("trimestre") finalizado a 31 de marzo de 2015.

Principales magnitudes de los resultados correspondientes al trimestre

- Sólidos resultados en un entorno de mercado de gas y petróleo difícil
- Ingresos de 416,7 millones de euros, con un aumento del 9,8%
 - +1,7% a tipos de cambio constantes
 - -0,4% de crecimiento orgánico a tipos de cambio constantes
- Resultado operativo ajustado¹ de 31,2 millones de euros, aumentando el 6,0%
- El margen del resultado operativo ajustado¹ se reduce 30 puntos básicos
- Resultado antes de impuestos de 12,4 millones de euros frente a 3,8 millones en el mismo periodo del 2014
- Completada la integración de Norcontrol-Velosi, que evoluciona satisfactoriamente
- Buenos resultados de las últimas adquisiciones, en línea con las expectativas

1. El resultado operativo ajustado y el margen del resultado operativo ajustado se obtienen en base al resultado operativo estatutario más la amortización de los intangibles de las adquisiciones, costes relativos a la OPS, costes de reestructuración e impairment

Fernando Basabe, consejero delegado de Applus+, explicó:

"Pese a las dificultades en la industria de petróleo y gas, en el primer trimestre se registró un sólido crecimiento de los ingresos del 10%, que incluyó unos ingresos orgánicos estables, crecimiento por adquisiciones y un considerable impacto positivo de los tipos de cambio.

El margen de resultado operativo ajustado se redujo 30 p.b. hasta 7,5% en el primer trimestre, que a efectos de estacionalidad es habitualmente el más flojo del año.

El aumento en el resultado antes de impuestos de 3,8 a 12,4 millones de euros obedeció principalmente a los menores costes de financiación soportados en el periodo tras la reducción de la deuda a raíz de la OPS.



La integración de Norcontrol y Velosi ha concluido y la unidad conjunta evoluciona favorablemente.

Para los próximos trimestres esperamos que se mantenga una tendencia similar en los ingresos, así como la presión sobre los márgenes debido a la debilidad del mercado del gas y petróleo. Sin embargo los resultados de las divisiones del grupo que operan en otros mercados evolucionan favorablemente, y las perspectivas de crecimiento del grupo a medio y largo plazo siguen siendo muy positivas."

Videoconferencia

Hoy a las 15:00 (hora española) se presentarán estos resultados por videoconferencia. Para acceder a la presentación, visite el apartado de Relaciones con inversores/Informes financieros del sitio web de la compañía www.applus.com.

Para escuchar la conferencia por teléfono, marcar uno de los siguientes números de teléfono y facilitando el código de acceso **7237583**.

Si llama desde:

España: +34 91 791 7146

Reino Unido: +44 (0) 20 3427 1904

Francia: +33 (0) 1 76 77 22 29

EE.UU.: +1 718 354 1157

Para más información:

Relación con inversores Applus+:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Medios

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Asesores de renta variable

Barclays, Londres:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com



Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo, y certificación. Proporciona soluciones para clientes en todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normativas y reglamentos medioambientales, de calidad, salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países, y emplea a 20.000 personas. La empresa opera por medio de cinco divisiones bajo la marca Applus+. En 2014, obtuvo una facturación de 1.619 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 158,8 millones de euro.

Applus+ cotiza e las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. El número total de acciones es de 130.016.755.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS

Para más información: www.applus.com/en

INFORME PRIMER TRIMESTRE DE 2015

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma “ajustada” junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores periodos, eliminando el efecto financiero de partidas no recurrentes.

El crecimiento orgánico de los ingresos y resultados ha sido calculado excluyendo las adquisiciones o enajenaciones realizadas en los últimos doce meses. El crecimiento orgánico se calcula a tipos de cambio contantes, tomando como referencia los tipos de cambio medios del año en curso utilizados para las cuentas de resultados y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados

Millones de Euros	Q1 2015			Q1 2014			+/- % Resultados Ajustados
	Resultados ajustados	Resultados no recurrentes	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Resultados no recurrentes	Resultados Estatutarios	
Ingresos	416,7	0,0	416,7	379,4	0,0	379,4	9,8%
EBITDA	43,9	(3,1)	40,8	40,8	0,0	40,8	7,6%
Resultado Operativo	31,2	(14,9)	16,3	29,4	(12,1)	17,3	6,0%
Resultado Financiero	(4,5)	0,0	(4,5)	(14,4)	0,0	(14,4)	
Resultado por compañías consolidadas por el método de	0,5	0,0	0,5	0,8	0,0	0,8	
Resultado antes de impuestos	27,3	(14,9)	12,4	15,9	(12,1)	3,8	71,6%

Dado que la información se presenta en millones de euros con un decimal, pueden producirse diferencias de redondeo.

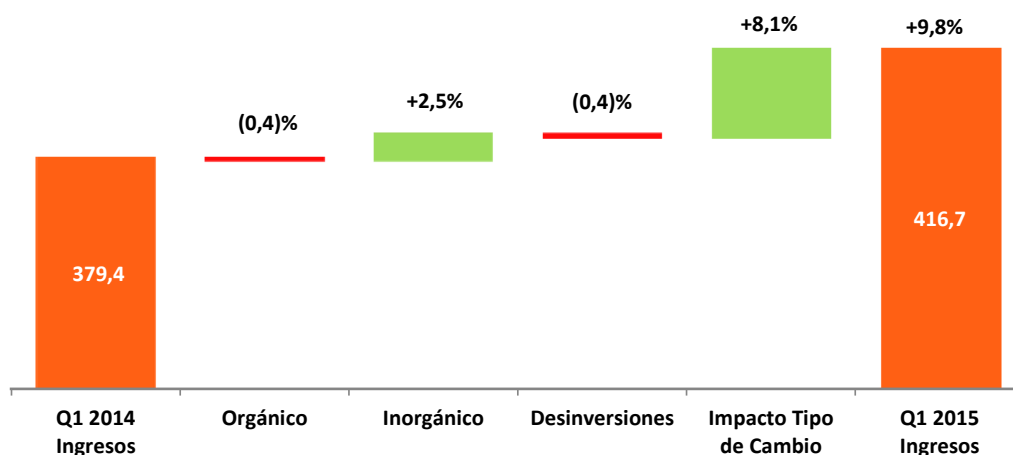
Las partidas no recurrentes del resultado operativo de 14,9 millones de euros (2014: 12,1 millones de euros) corresponden en 3,1 millones de euros (2014: 0,0 millones de euros), al cargo por Incentivos a determinados directivos asociado a la Oferta Pública inicial de Venta (OPV), a la amortización de intangibles de las adquisiciones por valor de 11,3 millones de euros (2014: 11,3 millones de euros), costes relacionados con las adquisiciones de compañías por valor de 0,4 millones de euros (2014: 0,0 millones de euros) y otras partidas no recurrentes por valor de 0,1 millones de euros (2014: 0,8 millones de euros).

Evolución del negocio

En el trimestre finalizado a 31 de marzo de 2015, los ingresos aumentaron un 9,8% con respecto al mismo período del ejercicio anterior, hasta situarse en 416,7 millones de euros. El crecimiento orgánico de los ingresos fue del - 0,4%.

El incremento de los ingresos en el trimestre se debió al crecimiento inorgánico correspondiente a las dos recientes adquisiciones, anunciadas en 2014 en Chile y Norteamérica, así como al impacto por diferencias de cambio positivo, principalmente achacable a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que el Grupo opera. Dicho incremento fue compensado en parte por una ligera disminución de los ingresos orgánicos, además de por el efecto de la enajenación de Applus+ RTD Bélgica realizada en 2014.

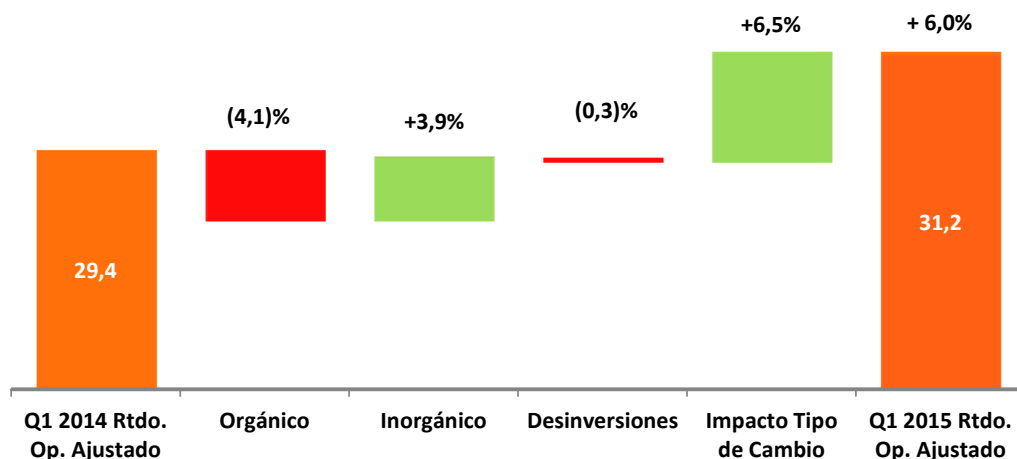
A continuación se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos correspondiente al trimestre.



En el período de tres meses concluido a 31 de marzo de 2015, el resultado operativo ajustado aumentó un 6,0% respecto al mismo período del ejercicio anterior, hasta situarse en 31,2 millones de euros. El resultado operativo orgánico ajustado se redujo un 4,1%.

En el período de tres meses considerado, el margen del resultado operativo ajustado disminuyó 30 puntos básicos hasta el 7,5%. El primer trimestre del ejercicio tiene los menores márgenes por motivos de estacionalidad.

A continuación se muestra la evolución del crecimiento del resultado operativo correspondiente al trimestre.



Los gastos financieros se redujeron considerablemente en el período considerado, pasando de 14,4 millones de euros en el primer trimestre de 2014 a 4,5 millones de euros. Esta reducción se debió a la utilización de los fondos procedentes de la ampliación de capital realizada por medio de la Oferta Pública de Suscripción (OPS) de acciones, para reducir la deuda del Grupo. Adicionalmente, la deuda fue refinanciada al mismo tiempo que la OPS, a unos tipos inferiores a los de la deuda anterior.

El apalancamiento financiero del Grupo, calculado como Deuda Neta sobre EBITDA (resultado antes de impuestos, intereses, depreciaciones y amortizaciones) ajustado de los últimos doce meses, aumentó ligeramente hasta 3,3 veces a 31 de marzo de 2015, frente a 3,1 veces a 31 de diciembre de 2014. Dicho aumento es principalmente achacable al incremento de la deuda derivado del pago realizado en febrero de 2015 por la adquisición de X-Ray, N-Ray y Arcadia Aerospace, por importe de 41,5 millones de euros.

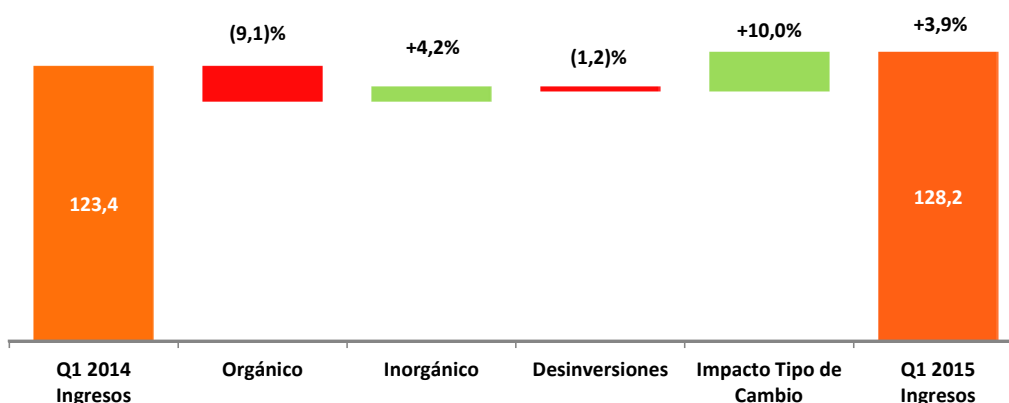
Perspectivas

Para los próximos trimestres esperamos que se mantenga una tendencia similar en los ingresos, así como la presión sobre los márgenes debido a la debilidad del mercado del gas y petróleo. Sin embargo los resultados de las divisiones del grupo que operan en otros mercados evolucionan favorablemente, y las perspectivas de crecimiento del grupo a medio y largo plazo siguen siendo muy positivas.

Análisis operativo por divisiones

Applus+ RTD

Applus+ RTD es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos para la industria de petróleo y gas.



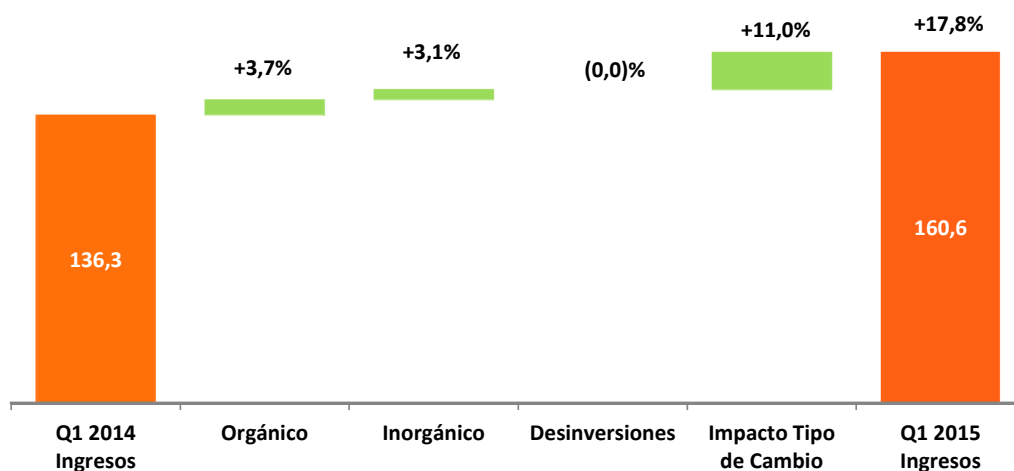
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ RTD registraron una disminución orgánica del 9,1% durante el trimestre. El crecimiento inorgánico del 4,2% provino de la adquisición anunciada en 2014 de X-Ray y N-Ray, que prestan servicios de ensayos no destructivos para el sector aeronáutico en Norteamérica. La reducción de los ingresos del 1,2% registrada en el trimestre fue consecuencia de la enajenación del negocio de Applus+ RTD Bélgica, vendido el 30 de septiembre de 2014. La conversión de moneda extranjera tuvo un considerable efecto favorable sobre los resultados del trimestre gracias a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que opera la división.

Los resultados del primer trimestre se comparan contra un fuerte primer trimestre del ejercicio anterior. Los resultados en Norteamérica fueron peores debido a las reducciones en las inversiones de los clientes del sector de petróleo y gas. Todas las otras regiones evolucionaron mejor, con un buen comportamiento en Europa, especialmente en los Países Bajos y el Reino Unido. África, Oriente Medio y Asia-Pacífico también evolucionaron satisfactoriamente. A medida que los comparativos se hagan más favorables y empiecen a surtir efecto los nuevos contratos, el decrecimiento de ventas orgánico a tipos de cambio constante se espera menor que en el primer trimestre.

Applus+ Norcontrol - Velosi

Applus+ Norcontrol-Velosi prestan servicios de acreditación y control de calidad, ensayo e inspección, gestión de proyectos, inspección de proveedores, inspección de instalaciones, certificación e integridad de activos, así como servicios de selección de personal, para los sectores de suministros públicos, telecomunicaciones, petróleo y gas, minería e infraestructura civil.

Esta división ha sido recientemente ampliada fruto de la integración desde el inicio del ejercicio en curso de las divisiones Applus+ Norcontrol y Applus+ Velosi.



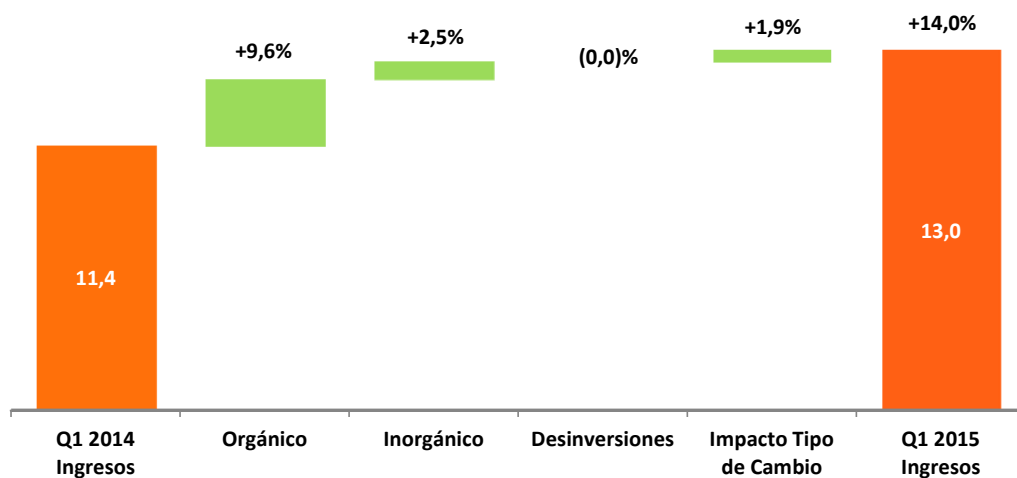
A tipos de cambio constante, Applus+ Norcontrol-Velosi tuvieron un crecimiento orgánico de los ingresos del 3,7% en el trimestre. Ese porcentaje se compone de un 8,8% en Applus+ Norcontrol y un 1,4% en Applus+ Velosi. El crecimiento inorgánico del 3,1% provino de la adquisición efectuada en el cuarto trimestre de 2014 de Ingelog en Chile, un proveedor de servicios de ingeniería y gestión de proyectos para los sectores de infraestructura civil y privada del país. Los resultados del trimestre reflejaron un importante efecto favorable por conversión de moneda extranjera, achacables a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que opera la división.

El crecimiento en España y Latinoamérica fue satisfactorio, favorecido por la continuada recuperación de la economía española y por un sólido crecimiento en Latinoamérica, que se debió a la adjudicación de nuevos contratos tanto en el período actual como en periodos anteriores. Fuerte crecimiento en África y Oriente Medio gracias al desarrollo de los contratos recientemente iniciados. Por el contrario las regiones de Asia-Pacífico y Norteamérica sufrieron declives tras la conclusión de algunos contratos plurianuales en Asia y la disminución de la inversión de nuestros clientes en el sector del gas y petróleo.

Se espera que la división mantenga la tendencia de crecimiento observada en el primer trimestre.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, sistemas de certificación de gestión y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeronáutica, petróleo y gas y sistemas de pago electrónico.



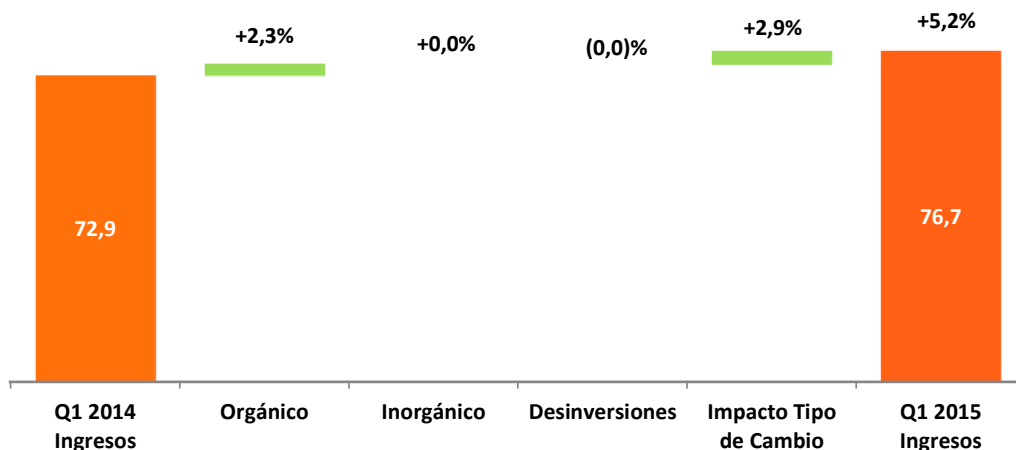
A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos de Applus+ Laboratories fue del 9,6% en el trimestre. El crecimiento inorgánico del 2,5% corresponde a la adquisición anunciada en 2014 de Arcadia Aerospace, que presta servicios de ensayo a la industria aeronáutica en Norteamérica.

La evolución de la división fue satisfactoria en varias líneas de negocio y en concreto en ensayos y soporte para la industria aeronáutica y ensayos estructurales y pruebas de resistencia al fuego para la industria de exportación española de productos y materiales para la construcción.

Aunque ligeramente inferior al observado en el primer trimestre, se espera que el crecimiento de la división se mantenga a buen ritmo.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es uno de los líderes mundiales en prestación de servicios de inspección reglamentaria de vehículos.



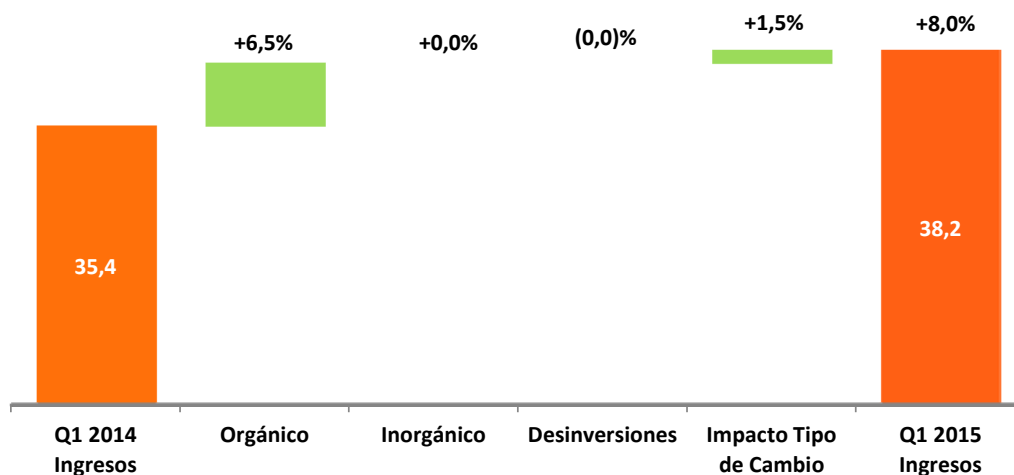
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ Automotive han alcanzado un crecimiento orgánico del 2,3% en el trimestre. Dicho incremento provino del crecimiento de los volúmenes en Latinoamérica, Irlanda y EE.UU. El ingreso procedente de los contratos en España se redujo ligeramente respecto al primer trimestre del ejercicio anterior debido a la reducción de las tarifas de las inspecciones en el contrato de Alicante y a la entrada de nuevos competidores en Canarias. Dinamarca y Finlandia siguen acusando el efecto de una mayor competencia.

En Chile se ha conseguido la renovación de contratos por otros ocho años, aunque con unos márgenes más reducidos durante los primeros años. Se ha prorrogado por un período de 18 meses el contrato de Illinois que debía concluir a finales de abril, y se va a iniciar un nuevo proceso de licitación.

Se espera que la división mantenga una tendencia similar de crecimiento a la del primer trimestre.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA proporciona servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye servicios de ingeniería, homologación, ensayos de seguridad y pistas de pruebas.



A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ IDIADA han alcanzado un crecimiento orgánico del 6,5% en el trimestre. Los ingresos de la división se han incrementado en la mayoría de los países donde está presente, así como en todas las unidades de negocio, siendo especialmente sólidos en la homologación tanto de vehículos como de neumáticos. La inversión para ampliar las instalaciones va a continuar, al objeto de garantizar la capacidad necesaria para mantener el crecimiento de los ingresos.

Se espera que la división mantenga hasta el final del ejercicio la dinámica de crecimiento observada en el primer trimestre.



2015 First Quarter Results Announcement 7 May 2015

Applus Services, S.A. ("Applus+" or "the Group"), one of the world's leading companies in Testing, Inspection and Certification, today announces the results for the first quarter ("quarter") ended 31 March 2015.

Highlights of financial results for the quarter

- Robust results in a challenging market environment
- Revenue of €416.7 million up 9.8%
 - +1.7% at constant rates
 - -0.4% organic constant rates
- Adjusted¹ operating profit of €31.2 million up 6.0%
- Adjusted¹ operating margin of 7.5%, down 30 bps
- Profit before tax €12.4 million, up from €3.8 million
- Norcontrol-Velosi integration successfully completed and division performing well
- Recent acquisitions performing in line with expectations

2. Adjusted operating profit and margin are stated before amortisation of acquisition intangibles, IPO related costs, restructuring and impairment.

Fernando Basabe, Chief Executive Officer of Applus+, said:

"Revenue growth of 10% for the first quarter including flat organic, positive inorganic and a significant currency benefit, was robust, particularly given the challenging oil and gas market environment.

The adjusted operating profit margin was down 30 bps to 7.5% in the first quarter which is seasonally the weakest quarter of the year.

The increase in the profit before tax was mainly due to reduced finance costs in the period, following the reduction of the debt at the IPO during the second quarter of last year.

The integration of Norcontrol and Velosi is complete and the combined unit is performing well.

Whilst we expect to see a similar trend in Group revenue in the coming quarters and continued pressure on margins due to the impact of weaker oil and gas markets, our other divisions continue to perform well and the medium and long term growth prospects for the Group remain strong."



Conference call

There will be a webcast presentation on these results today at 3.00 pm Central European Summer Time. To access the webcast, visit the company website at www.applus.com under Investor Relations/Financial Reports. To listen by telephone dial one of the numbers below quoting the access code **7237583**.

Spain +34 91 791 7146
UK +44 (0) 20 3427 1904
France +33 (0) 1 76 77 22 29
US +1 718 354 1157

For further information:

Applus+ Investor Relations:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Media

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 ssanjuan@kreab.com

Francisco Calderón +34 91 7027 170 fcalderon@kreab.com

Equity Advisors

Barclays, London:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 justin.shinebourne@barclays.com

Matthew Brook +44 203 134 9972 matthew.brook@barclays.com

About Applus+ Group

Applus+ is one of the world's leading and most innovative companies in the Testing, Inspection and Certification sector. It provides solutions for customers in all types of industries to ensure that their assets and products meet quality, health & safety and environmental standards and regulations.

Headquartered in Barcelona, Spain, Applus+ operates in more than 70 countries and employs 20,000 people. Applus+ operates through five global divisions, all of which operate under the Applus+ brand name. In 2014, Applus+ recorded revenue of €1,619 million and adjusted operating profit of €158.8 million.

Applus+ is listed on the Barcelona, Bilbao, Madrid and Valencia stock exchanges. The total number of shares is 130,016,755.

ISIN: ES0105022000

Symbol: APPS

For more information go to www.applus.com/en

FIRST QUARTER REPORT 2015

The financial performance of the Group is presented in an “adjusted” format alongside the statutory (“reported” or “actual”) results. The adjustments are made in order that the underlying financial performance of the business can be viewed and compared to prior periods by removing the financial effects of other results.

Organic revenue and profit growth are calculated in this report by excluding acquisitions or disposals made in the prior twelve month period to the accounting date. Organic is stated at constant exchange rates, taking the current quarter average rates used for the income statements and applying them to the results in the prior period.

In the table below the adjusted results are presented alongside the statutory results showing the effect of those adjustments.

EUR Million	Q1 2015			Q1 2014			+/- % Adj. Results
	Adj. Results	Other results	Statutory results	Adj. Results	Other results	Statutory results	
Revenue	416.7	0.0	416.7	379.4	0.0	379.4	9.8%
EBITDA	43.9	(3.1)	40.8	40.8	0.0	40.8	7.6%
Operating Profit	31.2	(14.9)	16.3	29.4	(12.1)	17.3	6.0%
Net financial expenses	(4.5)	0.0	(4.5)	(14.4)	0.0	(14.4)	
Share of profit of associates	0.5	0.0	0.5	0.8	0.0	0.8	
Profit Before Taxes	27.3	(14.9)	12.4	15.9	(12.1)	3.8	71.6%

The figures shown in the table above are rounded to the nearest €0.1 million.

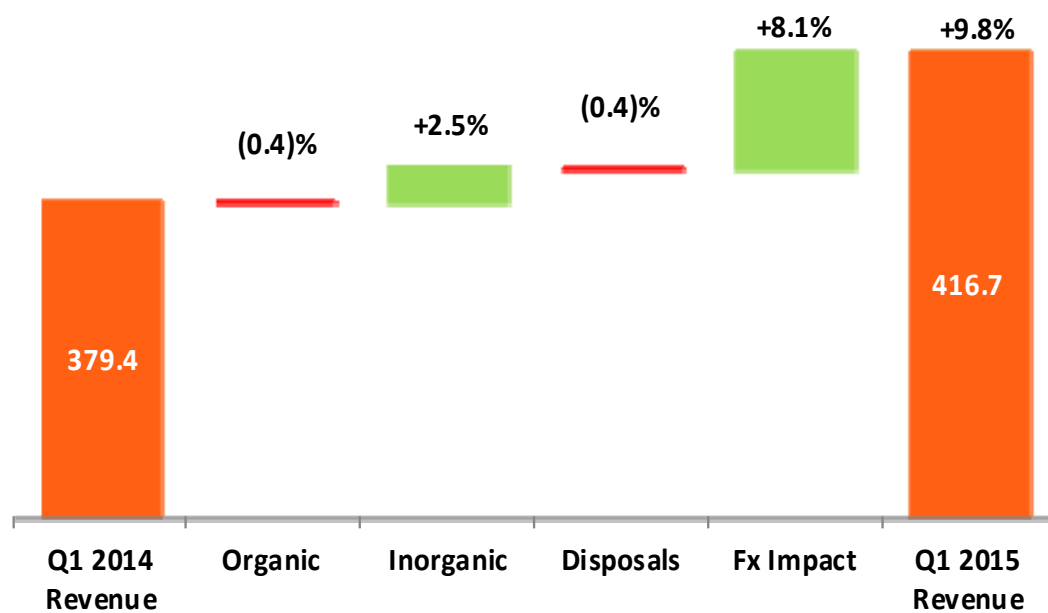
Other results of €14.9 million (2014: €12.1m) in the Operating Profit represent €3.1 million (2014: €0.0m) for the charge of Management Incentive Plan related to the IPO affecting EBITDA, amortisation of acquisition intangibles of €11.3 million (2014: €11.3m), costs related to the acquisitions of €0.4 million (2014: €0.0m) and other items of €0.1 million (2014: €0.8m).

Overview of performance

Revenue increased by 9.8% to €416.7 million in the three month period ended 31 March 2015 compared to the same period in the prior year. Organic revenue was down 0.4%.

The increase in revenue for the quarter came from inorganic revenue growth from the two recent acquisitions announced in 2014 in Chile and North America plus significant foreign currency translation benefit mainly due to the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the Group has subsidiaries. This growth was partially offset by a slight decline in organic revenue plus the effect of the disposal made in 2014 of RTD+ Belgium.

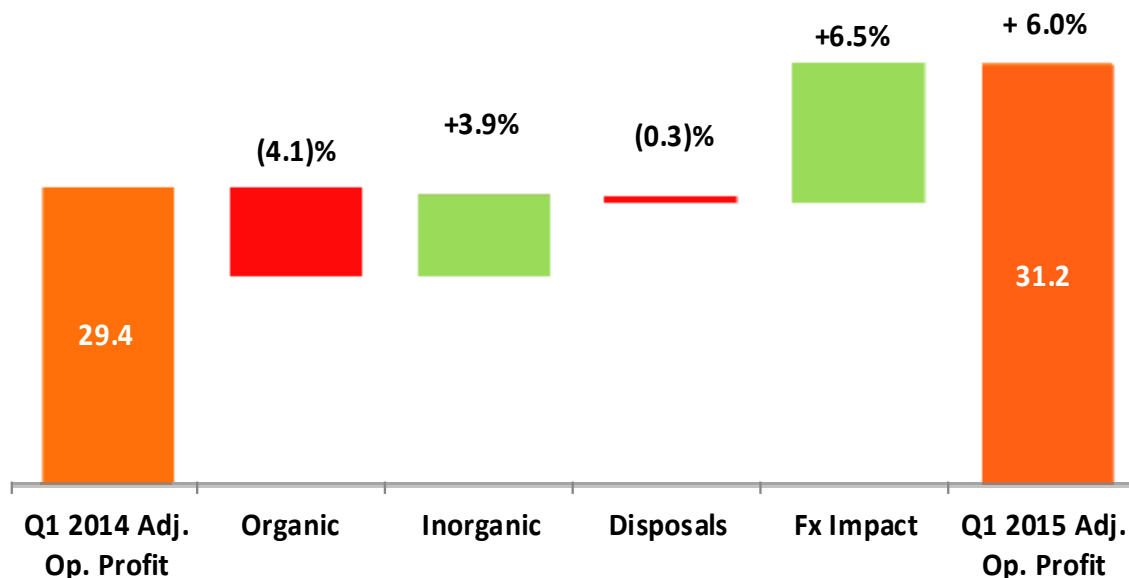
The revenue growth bridge for the quarter is shown below.



Adjusted operating profit increased by 6.0% to €31.2 million in the three month period ended 31 March 2015 compared to the same period in the prior year. Organic operating profit was down 4.1%.

The adjusted operating profit margin decreased by 30 bps to 7.5% for the three month period. The first quarter of the year has the lowest margin due to seasonal effects.

The operating profit growth bridge for the quarter is shown below.



The net financial expense reduced significantly in the period from €14.4 million in the first quarter of 2014 to €4.5 million this quarter, following the reduction of debt from the net proceeds out of the primary offering of the initial public offering (IPO). In addition, the debt facilities were refinanced at the same time as the IPO at lower rates than the prior debt facility.

The financial leverage of the group measured as Net Debt to last twelve months adjusted EBITDA (earnings before interest, tax, depreciation and amortisation) increased slightly to 3.3x at 31 March 2015 compared to 3.1x at 31 December 2014. The main reason for this was the increase in debt following the payment in February 2015 for the acquisition of X-Ray, N-Ray and Arcadia Aerospace for €41.5 million.

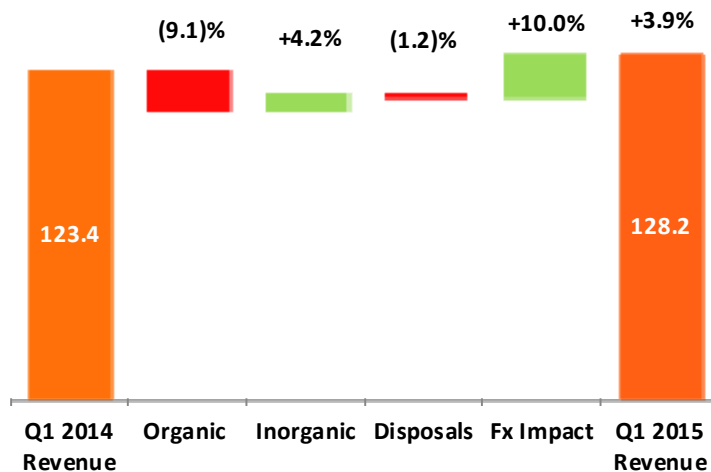
Outlook

Whilst the Group expects to see a similar trend in Group revenue in the coming quarters and continued pressure on margins due to the impact of weaker oil and gas markets, the other divisions continue to perform well and the medium and long term growth prospects for the Group remain strong.

Operating review by division

Applus+ RTD

Applus+ RTD is a leading global provider of Non Destructive Testing services to clients in the oil and gas industry.



Applus+ RTD at constant exchange rates had organic revenue decline of 9.1% for the quarter. Inorganic growth of 4.2% came from the acquisition announced in 2014 of X-Ray and N-Ray which provide Non Destructive Testing services to the aerospace industry in North America. 1.2% of revenue decline in the quarter was from the disposal of the Applus+ RTD Belgium business, disposed of on 30 September 2014. There was a significant foreign currency translation benefit on the quarter's results due to the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the division has subsidiaries.

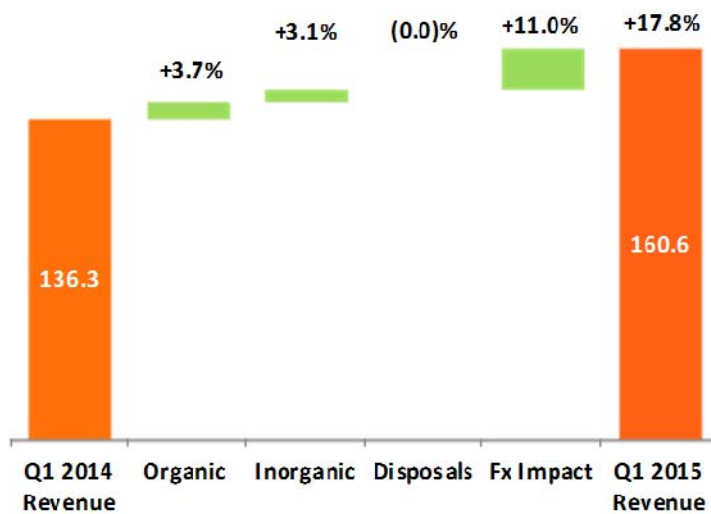
The first quarter result was against a strong comparative period in the prior year. North America was weaker due to significant capex spending reductions by customers in the oil & gas segment. All other regions performed better, with Europe especially the Netherlands and the UK performing well, along with Africa, the Middle East and Asia Pacific. As the comparatives ease and the benefit of new contracts come through, revenue in the coming quarters is expected to be down on an organic constant currency basis, but by less than reported in this first quarter.



Applus+ Norcontrol-Velosi

Applus+ Norcontrol-Velosi provide quality assurance and control, testing and inspection, project management, vendor surveillance, site inspection, certification and asset integrity services as well as manpower services to the utilities, telecommunications, oil and gas, minerals and civil infrastructure sectors.

The newly enlarged division was formed by the integration of the Applus+ Norcontrol and Applus+ Velosi divisions from the start of the current year.



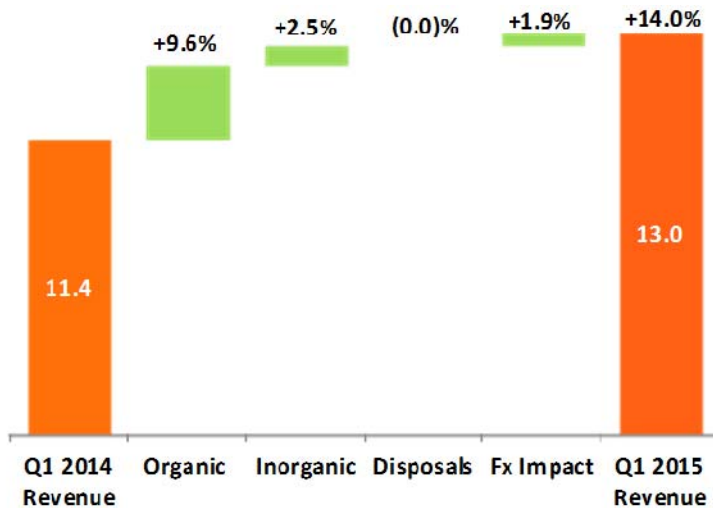
Applus+ Norcontrol-Velosi organic revenue at constant exchange rates grew by 3.7% in the quarter. This comprised Applus+ Norcontrol growth of 8.8% and Applus+ Velosi growth of 1.4%. Inorganic growth of 3.1% came from the acquisition made in the final quarter of 2014 of Ingelog in Chile, a supplier of engineering and project management services to the civil and private infrastructure industries in the region. There was a significant foreign currency translation benefit on the quarter's results due to the weak euro against the US dollar and a number of other currencies in which the division has subsidiaries.

Spain and Latin America grew well with the continued recovery in the Spanish economy supporting growth and Latin America growing strongly with the benefit of new contract wins in the current and previous periods. Africa and Middle East grew strongly with the continued ramp-up of recently started contracts, but Asia Pacific and North America declined following completion of some large multi-year contracts in Asia and fewer new projects.

The growth trend for the division seen in the first quarter is expected to continue.

Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories provides a range of laboratory-based product testing, management system certification and product development services to clients in a wide range of industries including the aerospace, oil & gas and electronic payment sectors.



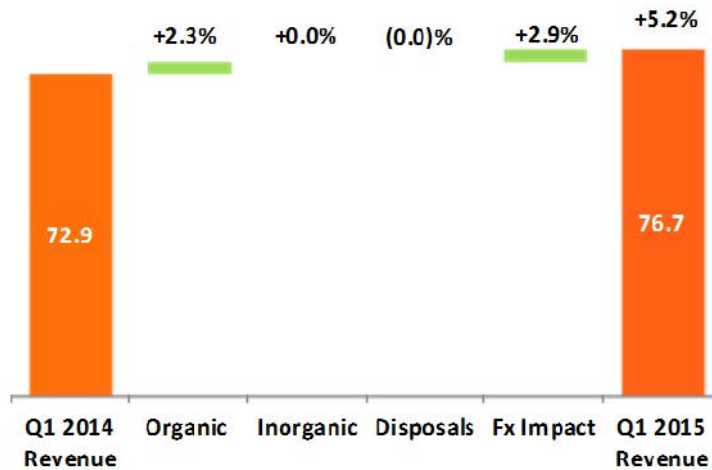
Applus+ Laboratories at constant exchange rates had organic revenue growth of 9.6% for the quarter. Inorganic growth of 2.5% came from the acquisition announced in 2014 of Arcadia Aerospace which provides testing services to the aerospace industry in North America.

The division performed well across a number of business lines and in particular testing and support for the aerospace industry and fire and structural testing for the Spanish export industry for building products and materials.

Growth in the division is expected to continue at a strong pace, although slightly lower than seen in the first quarter.

Applus+ Automotive

Applus+ Automotive is a leading provider of statutory vehicle inspection services globally.



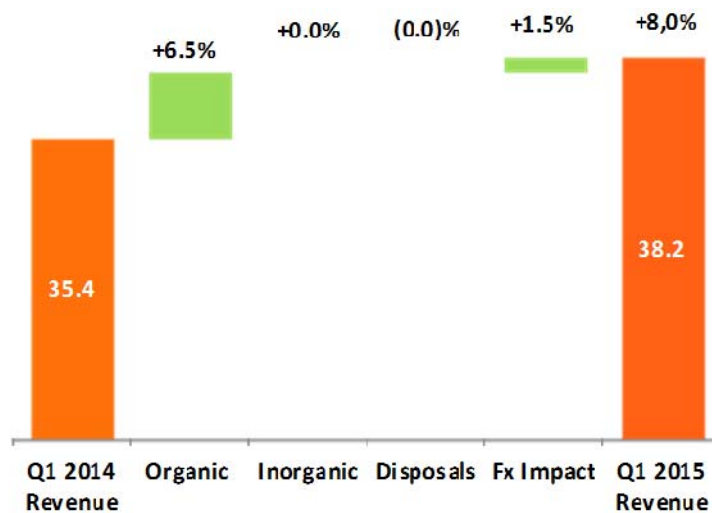
Applus+ Automotive at constant exchange rates had organic revenue growth of 2.3% for the quarter. This came from growth in underlying volume in Latin America, Ireland and USA. Revenue from the contracts in Spain was down slightly on the prior year's first quarter due to lower price on a particular test on the Alicante contract and new competitors in the Canary Islands. Denmark and Finland continue to suffer the effect of increased competition.

In Chile, there has been a successful renewal of contracts for a further eight years, although these will be at lower margins for the first few years. The contract that was meant to end at the end of April in Illinois has been extended for a period of 18 months and a new tender process will begin.

The growth trend for the division seen in the first quarter is expected to continue to the end of the year.

Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA provides services to the world’s leading vehicle manufacturers. These include safety and performance testing, engineering services and homologation (regulatory approval).



Applus+ IDIADA at constant exchange rates had organic revenue growth of 6.5% for the quarter. This growth came from most of the countries with operations and in all business units with very strong growth from regulatory approvals for both cars and tyres. Investment into expanding these facilities will continue to ensure capacity exists to maintain good growth in revenue.

The growth trend for the division seen in the first quarter is expected to continue to the end of the year.

This announcement is a translation of the first quarter financial results announcement as filed with the Spanish regulator, Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). In cases of discrepancy, the Spanish version filed with the CNMV will prevail.