

## **Anuncio de resultados del primer trimestre de 2015**

### **7 de mayo de 2015**

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayos y certificación, presenta hoy los resultados correspondientes al primer trimestre ("trimestre") finalizado a 31 de marzo de 2015.

#### **Principales magnitudes de los resultados correspondientes al trimestre**

- Sólidos resultados en un entorno de mercado de gas y petróleo difícil
- Ingresos de 416,7 millones de euros, con un aumento del 9,8%
  - +1,7% a tipos de cambio constantes
  - -0,4% de crecimiento orgánico a tipos de cambio constantes
- Resultado operativo ajustado<sup>1</sup> de 31,2 millones de euros, aumentando el 6,0%
- El margen del resultado operativo ajustado<sup>1</sup> se reduce 30 puntos básicos
- Resultado antes de impuestos de 12,4 millones de euros frente a 3,8 millones en el mismo periodo del 2014
- Completada la integración de Norcontrol-Velosi, que evoluciona satisfactoriamente
- Buenos resultados de las últimas adquisiciones, en línea con las expectativas

1. El resultado operativo ajustado y el margen del resultado operativo ajustado se obtienen en base al resultado operativo estatutario más la amortización de los intangibles de las adquisiciones, costes relativos a la OPS, costes de reestructuración e impairment

#### **Fernando Basabe, consejero delegado de Applus+, explicó:**

*"Pese a las dificultades en la industria de petróleo y gas, en el primer trimestre se registró un sólido crecimiento de los ingresos del 10%, que incluyó unos ingresos orgánicos estables, crecimiento por adquisiciones y un considerable impacto positivo de los tipos de cambio.*

*El margen de resultado operativo ajustado se redujo 30 p.b. hasta 7,5% en el primer trimestre, que a efectos de estacionalidad es habitualmente el más flojo del año.*



*El aumento en el resultado antes de impuestos de 3,8 a 12,4 millones de euros obedeció principalmente a los menores costes de financiación soportados en el período tras la reducción de la deuda a raíz de la OPS.*

*La integración de Norcontrol y Velosi ha concluido y la unidad conjunta evoluciona favorablemente.*

*Para los próximos trimestres esperamos que se mantenga una tendencia similar en los ingresos, así como la presión sobre los márgenes debido a la debilidad del mercado del gas y petróleo. Sin embargo los resultados de las divisiones del grupo que operan en otros mercados evolucionan favorablemente, y las perspectivas de crecimiento del grupo a medio y largo plazo siguen siendo muy positivas."*

### **Videoconferencia**

Hoy a las 15:00 (hora española) se presentarán estos resultados por videoconferencia. Para acceder a la presentación, visite el apartado de Relaciones con inversores/Informes financieros del sitio web de la compañía [www.applus.com](http://www.applus.com).

Para escuchar la conferencia por teléfono, marcar uno de los siguientes números de teléfono y facilitando el código de acceso **7237583**.

Si llama desde:

España: +34 91 791 7146

Reino Unido: +44 (0) 20 3427 1904

Francia: +33 (0) 1 76 77 22 29

EE.UU.: +1 718 354 1157

### **Para más información:**

#### **Relación con inversores Applus+:**

Aston Swift +34 93 5533 111 [aston.swift@applus.com](mailto:aston.swift@applus.com)

#### **Medios**

Kreab, Madrid:

Susana Sanjuan +34 91 7027 170 [ssanjuan@kreab.com](mailto:ssanjuan@kreab.com)

Francisco Calderón +34 91 7027 170 [fcalderon@kreab.com](mailto:fcalderon@kreab.com)

#### **Asesores de renta variable**

Barclays, Londres:

Justin Shinebourne +44 203 134 8028 [justin.shinebourne@barclays.com](mailto:justin.shinebourne@barclays.com)

Matthew Brook +44 203 134 9972 [matthew.brook@barclays.com](mailto:matthew.brook@barclays.com)



### ***Sobre el Grupo Applus+***

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayo, y certificación. Proporciona soluciones para clientes en todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normativas y reglamentos medioambientales, de calidad, salud y seguridad.

Con sede en Barcelona, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países, y emplea a 20.000 personas. La empresa opera por medio de cinco divisiones bajo la marca Applus+. En 2014, obtuvo una facturación de 1.619 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 158,8 millones de euro.

Applus+ cotiza e las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. El número total de acciones es de 130.016.755.

**ISIN: ES0105022000**

**Símbolo: APPS**

Para más información: [www.applus.com/en](http://www.applus.com/en)

## INFORME PRIMER TRIMESTRE DE 2015

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma “ajustada” junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores periodos, eliminando el efecto financiero de partidas no recurrentes.

El crecimiento orgánico de los ingresos y resultados ha sido calculado excluyendo las adquisiciones o enajenaciones realizadas en los últimos doce meses. El crecimiento orgánico se calcula a tipos de cambio contantes, tomando como referencia los tipos de cambio medios del año en curso utilizados para las cuentas de resultados y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados

| Millones de Euros  | Q1 2015                 |                              |                            | Q1 2014                 |                              |                            | +/- %<br>Resultados<br>Ajustados |
|--|-------------------------|------------------------------|----------------------------|-------------------------|------------------------------|----------------------------|----------------------------------|
|  | Resultados<br>ajustados | Resultados no<br>recurrentes | Resultados<br>Estatutarios | Resultados<br>ajustados | Resultados no<br>recurrentes | Resultados<br>Estatutarios |                                  |
| <b>Ingresos</b>  | <b>416,7</b>            | <b>0,0</b>                   | <b>416,7</b>               | <b>379,4</b>            | <b>0,0</b>                   | <b>379,4</b>               | <b>9,8%</b>                      |
| <b>EBITDA</b>  | <b>43,9</b>             | <b>(3,1)</b>                 | <b>40,8</b>                | <b>40,8</b>             | <b>0,0</b>                   | <b>40,8</b>                | <b>7,6%</b>                      |
| <b>Resultado Operativo</b>                               | <b>31,2</b>             | <b>(14,9)</b>                | <b>16,3</b>                | <b>29,4</b>             | <b>(12,1)</b>                | <b>17,3</b>                | <b>6,0%</b>                      |
| Resultado Financiero                                     | (4,5)                   | 0,0                          | (4,5)                      | (14,4)                  | 0,0                          | (14,4)                     |                                  |
| Resultado por compañías<br>consolidadas por el método de | 0,5                     | 0,0                          | 0,5                        | 0,8                     | 0,0                          | 0,8                        |                                  |
| <b>Resultado antes de impuestos</b>                      | <b>27,3</b>             | <b>(14,9)</b>                | <b>12,4</b>                | <b>15,9</b>             | <b>(12,1)</b>                | <b>3,8</b>                 | <b>71,6%</b>                     |

Dado que la información se presenta en millones de euros con un decimal, pueden producirse diferencias de redondeo.

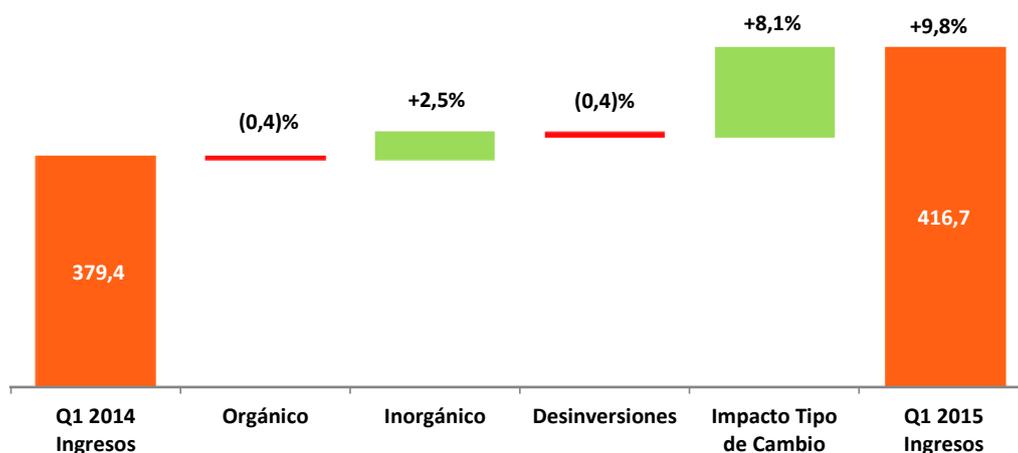
Las partidas no recurrentes del resultado operativo de 14,9 millones de euros (2014: 12,1 millones de euros) corresponden en 3,1 millones de euros (2014: 0,0 millones de euros), al cargo por Incentivos a determinados directivos asociado a la Oferta Pública inicial de Venta (OPV), a la amortización de intangibles de las adquisiciones por valor de 11,3 millones de euros (2014: 11,3 millones de euros), costes relacionados con las adquisiciones de compañías por valor de 0,4 millones de euros (2014: 0,0 millones de euros) y otras partidas no recurrentes por valor de 0,1 millones de euros (2014: 0,8 millones de euros).

## Evolución del negocio

En el trimestre finalizado a 31 de marzo de 2015, los ingresos aumentaron un 9,8% con respecto al mismo período del ejercicio anterior, hasta situarse en 416,7 millones de euros. El crecimiento orgánico de los ingresos fue del - 0,4%.

El incremento de los ingresos en el trimestre se debió al crecimiento inorgánico correspondiente a las dos recientes adquisiciones, anunciadas en 2014 en Chile y Norteamérica, así como al impacto por diferencias de cambio positivo, principalmente achacable a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que el Grupo opera. Dicho incremento fue compensado en parte por una ligera disminución de los ingresos orgánicos, además de por el efecto de la enajenación de Applus+ RTD Bélgica realizada en 2014.

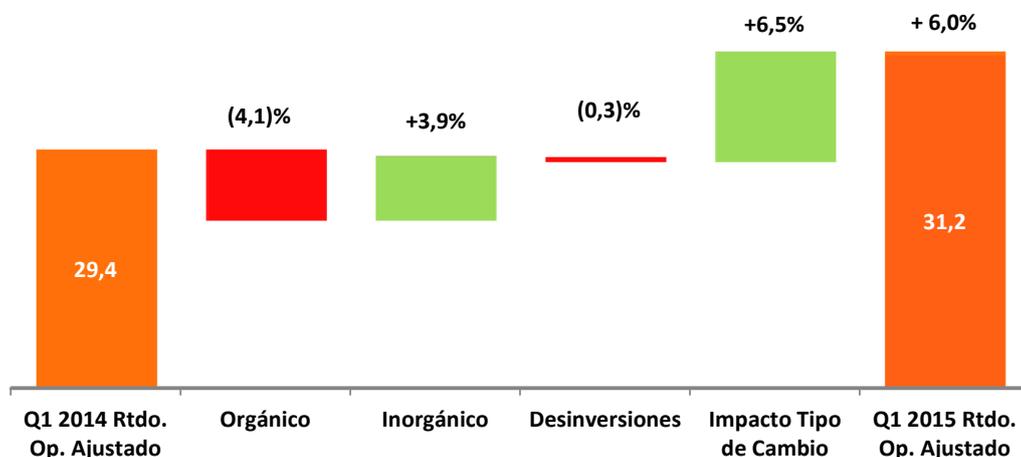
A continuación se muestra la evolución del crecimiento de los ingresos correspondiente al trimestre.



En el período de tres meses concluido a 31 de marzo de 2015, el resultado operativo ajustado aumentó un 6,0% respecto al mismo período del ejercicio anterior, hasta situarse en 31,2 millones de euros. El resultado operativo orgánico ajustado se redujo un 4,1%.

En el período de tres meses considerado, el margen del resultado operativo ajustado disminuyó 30 puntos básicos hasta el 7,5%. El primer trimestre del ejercicio tiene los menores márgenes por motivos de estacionalidad.

A continuación se muestra la evolución del crecimiento del resultado operativo correspondiente al trimestre.



Los gastos financieros se redujeron considerablemente en el período considerado, pasando de 14,4 millones de euros en el primer trimestre de 2014 a 4,5 millones de euros. Esta reducción se debió a la utilización de los fondos procedentes de la ampliación de capital realizada por medio de la Oferta Pública de Suscripción (OPS) de acciones, para reducir la deuda del Grupo. Adicionalmente, la deuda fue refinanciada al mismo tiempo que la OPS, a unos tipos inferiores a los de la deuda anterior.

El apalancamiento financiero del Grupo, calculado como Deuda Neta sobre EBITDA (resultado antes de impuestos, intereses, depreciaciones y amortizaciones) ajustado de los últimos doce meses, aumentó ligeramente hasta 3,3 veces a 31 de marzo de 2015, frente a 3,1 veces a 31 de diciembre de 2014. Dicho aumento es principalmente achacable al incremento de la deuda derivado del pago realizado en febrero de 2015 por la adquisición de X-Ray, N-Ray y Arcadia Aerospace, por importe de 41,5 millones de euros.

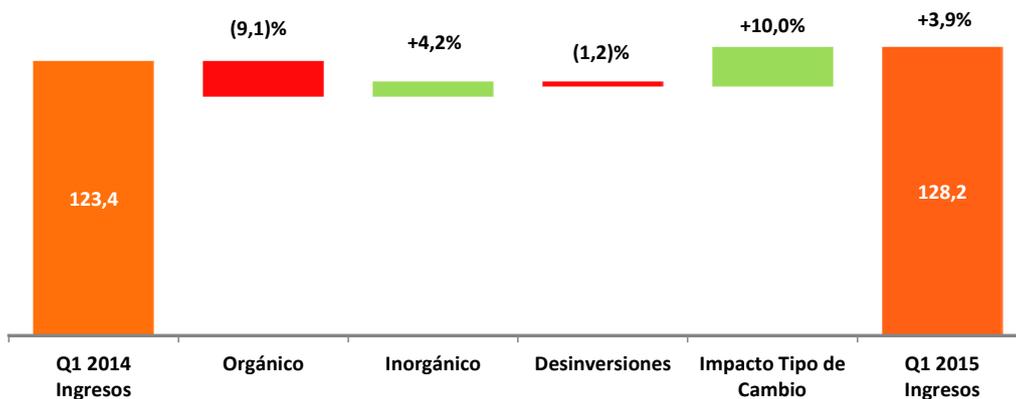
## Perspectivas

Para los próximos trimestres esperamos que se mantenga una tendencia similar en los ingresos, así como la presión sobre los márgenes debido a la debilidad del mercado del gas y petróleo. Sin embargo los resultados de las divisiones del grupo que operan en otros mercados evolucionan favorablemente, y las perspectivas de crecimiento del grupo a medio y largo plazo siguen siendo muy positivas.

## Análisis operativo por divisiones

### Applus+ RTD

Applus+ RTD es un proveedor líder global de servicios de ensayos no destructivos para la industria de petróleo y gas.



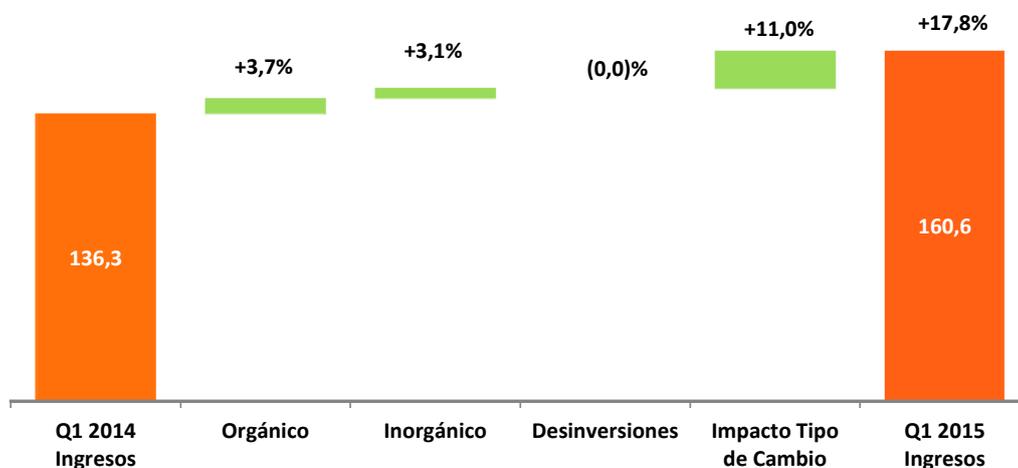
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ RTD registraron una disminución orgánica del 9,1% durante el trimestre. El crecimiento inorgánico del 4,2% provino de la adquisición anunciada en 2014 de X-Ray y N-Ray, que prestan servicios de ensayos no destructivos para el sector aeronáutico en Norteamérica. La reducción de los ingresos del 1,2% registrada en el trimestre fue consecuencia de la enajenación del negocio de Applus+ RTD Bélgica, vendido el 30 de septiembre de 2014. La conversión de moneda extranjera tuvo un considerable efecto favorable sobre los resultados del trimestre gracias a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que opera la división.

Los resultados del primer trimestre se comparan contra un fuerte primer trimestre del ejercicio anterior. Los resultados en Norteamérica fueron peores debido a las reducciones en las inversiones de los clientes del sector de petróleo y gas. Todas las otras regiones evolucionaron mejor, con un buen comportamiento en Europa, especialmente en los Países Bajos y el Reino Unido. África, Oriente Medio y Asia-Pacífico también evolucionaron satisfactoriamente. A medida que los comparativos se hagan más favorables y empiecen a surtir efecto los nuevos contratos, el decrecimiento de ventas orgánico a tipos de cambio constante se espera menor que en el primer trimestre.

## Applus+ Norcontrol - Velosi

Applus+ Norcontrol-Velosi prestan servicios de acreditación y control de calidad, ensayo e inspección, gestión de proyectos, inspección de proveedores, inspección de instalaciones, certificación e integridad de activos, así como servicios de selección de personal, para los sectores de suministros públicos, telecomunicaciones, petróleo y gas, minería e infraestructura civil.

Esta división ha sido recientemente ampliada fruto de la integración desde el inicio del ejercicio en curso de las divisiones Applus+ Norcontrol y Applus+ Velosi.



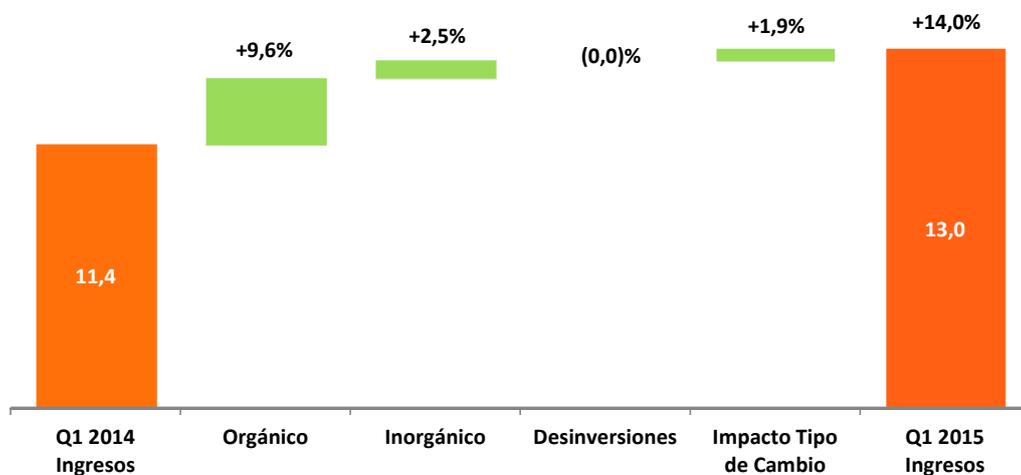
A tipos de cambio constante, Applus+ Norcontrol-Velosi tuvieron un crecimiento orgánico de los ingresos del 3,7% en el trimestre. Ese porcentaje se compone de un 8,8% en Applus+ Norcontrol y un 1,4% en Applus+ Velosi. El crecimiento inorgánico del 3,1% provino de la adquisición efectuada en el cuarto trimestre de 2014 de Ingelog en Chile, un proveedor de servicios de ingeniería y gestión de proyectos para los sectores de infraestructura civil y privada del país. Los resultados del trimestre reflejaron un importante efecto favorable por conversión de moneda extranjera, achacables a la depreciación del euro frente al dólar estadounidense y varias otras divisas de países en los que opera la división.

El crecimiento en España y Latinoamérica fue satisfactorio, favorecido por la continuada recuperación de la economía española y por un sólido crecimiento en Latinoamérica, que se debió a la adjudicación de nuevos contratos tanto en el período actual como en periodos anteriores. Fuerte crecimiento en África y Oriente Medio gracias al desarrollo de los contratos recientemente iniciados. Por el contrario las regiones de Asia-Pacífico y Norteamérica sufrieron declives tras la conclusión de algunos contratos plurianuales en Asia y la disminución de la inversión de nuestros clientes en el sector del gas y petróleo.

Se espera que la división mantenga la tendencia de crecimiento observada en el primer trimestre.

## Applus+ Laboratories

Applus+ Laboratories presta una amplia gama de servicios de ensayo de productos, sistemas de certificación de gestión y desarrollo de productos a un amplio número de clientes e industrias, incluyendo la aeronáutica, petróleo y gas y sistemas de pago electrónico.



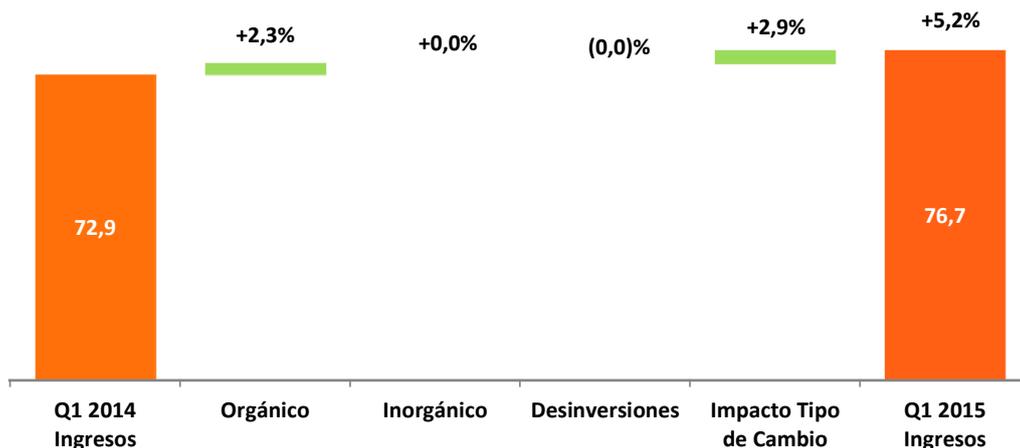
A tipos de cambio constantes, el crecimiento orgánico de los ingresos de Applus+ Laboratories fue del 9,6% en el trimestre. El crecimiento inorgánico del 2,5% corresponde a la adquisición anunciada en 2014 de Arcadia Aerospace, que presta servicios de ensayo a la industria aeronáutica en Norteamérica.

La evolución de la división fue satisfactoria en varias líneas de negocio y en concreto en ensayos y soporte para la industria aeronáutica y ensayos estructurales y pruebas de resistencia al fuego para la industria de exportación española de productos y materiales para la construcción.

Aunque ligeramente inferior al observado en el primer trimestre, se espera que el crecimiento de la división se mantenga a buen ritmo.

## Applus+ Automotive

Applus+ Automotive es uno de los líderes mundiales en prestación de servicios de inspección reglamentaria de vehículos.



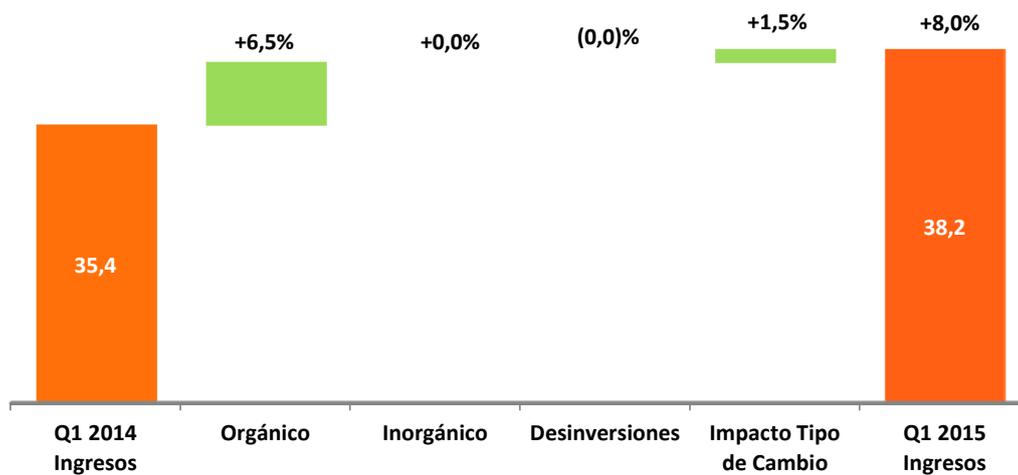
A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ Automotive han alcanzado un crecimiento orgánico del 2,3% en el trimestre. Dicho incremento provino del crecimiento de los volúmenes en Latinoamérica, Irlanda y EE.UU. El ingreso procedente de los contratos en España se redujo ligeramente respecto al primer trimestre del ejercicio anterior debido a la reducción de las tarifas de las inspecciones en el contrato de Alicante y a la entrada de nuevos competidores en Canarias. Dinamarca y Finlandia siguen acusando el efecto de una mayor competencia.

En Chile se ha conseguido la renovación de contratos por otros ocho años, aunque con unos márgenes más reducidos durante los primeros años. Se ha prorrogado por un período de 18 meses el contrato de Illinois que debía concluir a finales de abril, y se va a iniciar un nuevo proceso de licitación.

Se espera que la división mantenga una tendencia similar de crecimiento a la del primer trimestre.

## Applus+ IDIADA

Applus+ IDIADA proporciona servicios a los mayores fabricantes de vehículos del mundo. La oferta disponible incluye servicios de ingeniería, homologación, ensayos de seguridad y pistas de pruebas.



A tipos de cambio constantes, los ingresos de Applus+ IDIADA han alcanzado un crecimiento orgánico del 6,5% en el trimestre. Los ingresos de la división se han incrementado en la mayoría de los países donde está presente, así como en todas las unidades de negocio, siendo especialmente sólidos en la homologación tanto de vehículos como de neumáticos. La inversión para ampliar las instalaciones va a continuar, al objeto de garantizar la capacidad necesaria para mantener el crecimiento de los ingresos.

Se espera que la división mantenga hasta el final del ejercicio la dinámica de crecimiento observada en el primer trimestre.